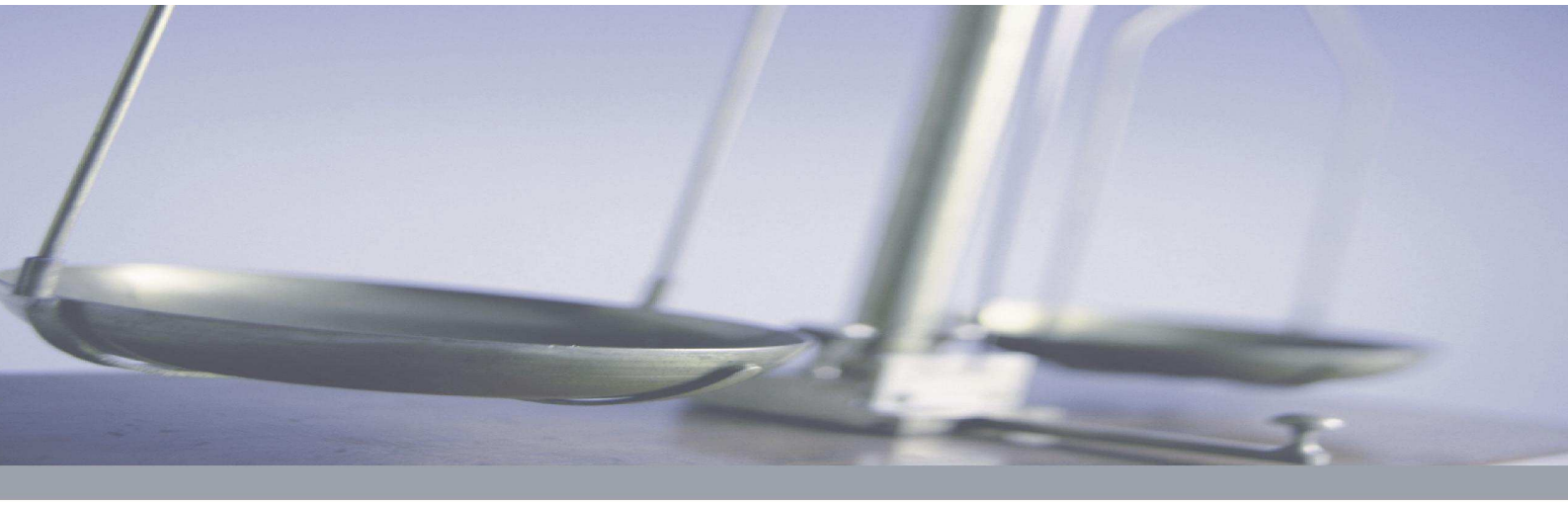

SOISA
TREUHAND GMBH

Werden Sie Teil unserer Erfolgsstory!

Wir sind ein banken- und versicherungsunabhängiges Beratungszentrum. Es wurde mit dem Ziel gegründet, ein besonders leistungsfähiges Betreuungskonzept für Mandanten zu verwirklichen.

Risiko-, Vorsorge-, Vermögens-, und Finanzierungsmanagement sind unsere Kernkompetenzen.
Erfolg und Profil werden durch ein Netzwerk von Kooperationen sowie fachübergreifender Beratungserfahrung getragen.

Für den Ausbau unseres Beraterteams suchen wir motivierte und verantwortungsvolle Top-Verkäufer (m/w).

Ihre Aufgaben

► Ausbau und systematische Betreuung bestehender Kundenverbindungen
► Neukundengewinnung aus vorqualifizierten Kundenanfragen
► Akquisition neuer Kundenverbindungen
► Kompetente und unabhängige Kundenberatung im Bereich Altersvorsorge

Ihr Profil

► Fundiertes Fachwissen und nachweisliche vertriebliche Erfolge
► Freude an telefonischen und persönlichen Kundenkontakten
► Ausgeprägte Motivation, Flexibilität, Unternehmergeist, hohe Kunden- und Serviceorientierung

Wir bieten

► Arbeitsplatz sowie hervorragende technische Ausstattung und IT - Infrastruktur
► Backoffice
► Professionelle Verkaufsunterstützung
► Dachpoolkonzept
► Haftungsdach im Wertpapierbereich
► Aus- und Weiterbildung
► Garantien, Fixum oder Anstellung je nach Wunsch und Eignung
► Faire Provisionen und Courtagen

Wir Ihnen einen interessanten Arbeitsplatz in unserer dynamisch wachsenden Unternehmensgruppe. Wenn Sie selbstständiges Arbeiten gewohnt sind, Flexibilität und Organisationstalent mitbringen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an mail@soisa-treuhand.de.
Telefonisch erreichen Sie uns unter 0821/158818.

Vertriebsprofi (m/w)
Altersvorsorge